

2023年盛夏 他们在“原”上正舞得火热

企业作为社会物质力量流通、建构和衔接的基础主体,其重要性不言而喻。同时,大企业的平台力量、科技效能及覆盖实力,对于广泛赋能中小企业,并为一个行业乃至产业的发展注入活力,进而推动社会整体前进,无疑具有标杆性的承上启下作用。

沧海横流,方显舟楫之力。

2021年3月30日,陕西省委、省政府在西咸新区举办秦创原创新驱动平台(以下简称:秦创原)建设大会,在这仅仅两年多时间,秦创原“创新之风”刮向陕北、关中、陕南地区,如今,秦创原释放的强大潜力,吸引长三角、珠三角不少企业落地西安,“原”这个字,被赋予了特殊的时代含义。

在数字浪潮汹涌的当下,那些跃然于潮头的弄潮儿们,恰逢其时。



陕西瑞智新能源科技有限公司主动功能隔膜产线(一期)落成

踏实将团队留在西安

2023年7月15日,陕西瑞智新能源科技有限公司打造的主动功能隔膜产线(一期)在沣东新城空天动力创新产业园正式落成,年产能将超过1000万平方米。该产线从正式开工到落成仅用不到3个月的时间,成功将主动功能隔膜领域先进的科研成果快速推向市场。目前,已签订1500万平米主动功能隔膜产品供货意向协议,预计2024年起该产线年产值将达到1亿元,并具备启动二期建设的条件,将新增2-4条同类型更大产能的产线,预计年产值可达5亿元。

记者了解到,陕西瑞智新能源科技有限公司成立于2021年,目前已成功申报秦创原“两链融合”陕西省重点研发项目。陕

西瑞智新能源科技有限公司CEO王鑫告诉记者,伴随着新能源和绿色能源在整个国家电力份额中逐步提升,所以储能市场很大。现阶段的锂电池都是液态锂电池,缺点就是容易燃烧,就比如经常会出现电动车和汽车自燃事件。下一代锂电池将是固态锂电池,安全性会显著提升,充电更快,续航更久,应用场景也非常广泛。比如大家常用的手机、耳机、电脑、电动车等,而主动功能隔膜就是液态锂电池的核心产品。

目前,陕西瑞智新能源科技有限公司是西北工业大学材料学院第一个科转民用锂电池企业,而在秦创原,能从经纪人那里得到行业最及时的信息披露、生产线用地

减租甚至免租、标准化窗口政策、对接优质资源等,这些更是王鑫踏实将团队留在西安的“定心丸”。

如同陕西瑞智新能源科技有限公司的科技企业,在秦创原并不少见。陕西是科教资源大省,创新综合实力雄厚,2022年技术合同交易额超3000亿元,位居全国前列,西安更是在全球创新指数排名中位列第22名。在当下这个数字经济浪潮风起云涌的时候,西安正着力打造大企业引领、万千创客活跃的“双创”格局。秦创原便是推动科教资源优势向高质量发展胜势转化的关键举措,是陕西创新驱动发展的总平台、总源头。

将进一步突破地域边界

钟德星说,在成果转化环节,团队首先得到秦创原春种基金支持,秦创原发展股份有限公司提供免费和增值的系统孵化服务,包括技术与业务对接、知识产权、法律咨询、投融资服务等。对团队的心智和理念也带来了改变与提升,在科创企业CEO训练营等系列活动中,知名企业家、投资人的分享与建议,让他感悟颇多。

先是带来观念上的变化,然后逐渐让创业者具备相应的能力,再去找人、找钱、找市场,就会容易很多。目前,团队与一些硬件供应商、芯片制造商的合作正在快速推进。

同时,在出入口管理场景,与中国电信等大型央企进行战略合作,将自己的能力融入对方的产品,一同推向市场,多方可以共同获利,这不失为一种开拓市场的有效方式。

在他看来,随着秦创原的建设,以及科技成果转化“三项改革”十条措施等政策的落地,陕西创新创业将驶入快车道。一方面,以前高校科创人员可能会有顾虑,现在既有平台支持,又有相关政策的指导,科技工作者可以更加安心地进行科技成果转化;另一方面,陕西科教资源丰富,秦创原已经积累不少案例,可以对高校创业者提供参考与借鉴。

正如老话所说,内功做得好,自然有越来越多的外援纷至沓来。记者了解到,目前,秦创原已与中关村发展集团、张江高科、大湾区科技创新服务中心就共性技术平台共享、资本合作、产业上下游供需对接等形成了全方位的合作。将进一步突破地域边界,在更大范围内链接资源、整合资源,通过系统集成、开放协同的科创服务体系,推动秦创原成为资源集聚的“强磁场”,并转化为产业发展的“新势能”。

所有创业企业需要知道的是,秦创原给与企业的服务是免费的,不仅如此,还会为企业提供免费工业厂房免租金等优惠政策支持,还有项目申报、支持产权构建与应用等方面的免费培训,优质企业还能获得投资。

秦创原既是陕西的,也是全国的,更是全球的。面向未来,将坚持开放、共享、共建的理念,诚邀国内外科研团队、企业家、投资人和服务机构到“原”上来,深化创新合作,共同链接整合资源,构建人才、成果、资本的“池子”,打造有源头的平台,为科创种子在陕西落地生根、发展壮大提供更好的生态体系。

文/图 郭朝飞 王媚



钟德星参加秦创原CEO训练营



秦创原发展股份有限公司企业经纪人团队

大企业和中小企业进行产业互联

秦创原,如今已成为众多企业发展的“关键词”,据悉,秦创原发展股份有限公司定位为服务全省创新生态体系建设的市场化运营总平台,兼具“平台+公司”双重属性,即作为链接陕西各地市政府、园区、企业、院所、机构的平台,整合科技、人才、产业、资本、服务等资源,通过公司市场化的运作,为科技成果转化孵化和科技型中小微企业提供一站式公共政策服务、一站式创新要素服务、一站式企业运营服务、一站式科技金融服务,致力于成为科技与产业的摆渡人,创新与创业的合伙人。

高蓓,是秦创原发展股份有限公司企业经纪人。她说,公司像她这样的经纪人有50多位,经纪人的作用,就是为企业对接项目、资源、政策等,比如她主要负责新材料、信息技术、能源双碳、现代农业等赛道企业,不仅要对接中小企业,还需要对接省属国企和驻陕央企,目的就是进行产业牵手互联,优选中小企业哪些产品和项目能进入到大企业供应链中。数据显示,在

2022年,有46家企业申请加入秦创原“e起创”计划,通过导入秦创原的系统孵化服务,其中8家企业获得外部投资,9家企业拿到外部投资意向书。当下,还有大量创投机构,正不断加大在西安的投资力度。

西安易掌慧科技有限公司是高蓓服务的企业之一,2021年拿到秦创原春种基金的100万元种子投资并成立公司,是一家专注于研发掌纹掌静脉识别技术、定制识别模组、提供解决方案的人工智能科技公司,主要应用于智能汽车、智慧社区、刷掌支付、地铁、智能储物柜等领域,2022年加入秦创原“e起创”计划。

高蓓说,西安易掌慧科技有限公司联合创始人钟德星,同时也是西安交通大学自动化科学与工程学院教授,已经带领团队深耕刷掌支付研究近十年,在钟德星心中,坚定认为“刷脸便捷,刷手安全”。

相较于人脸识别,刷掌识别的优势在于其安全性。掌纹是可见光成像,掌静脉是近红外成像,刷掌识别必须同时满足这两

种信息要求,再结合手的生理特征,很难被同时伪造。

5月21日,北京地铁大兴机场线正式推出刷掌乘车服务,不到十天,深圳大学创新试点“校园一掌通”,学生开通服务后即可刷掌购物、用餐,这更加坚定钟德星的信心。行业内也展开讨论,刷掌识别是否会成为指纹、刷脸之外,生物识别技术领域的第三大规模市场?与此同时,腾讯、支付宝、亚马逊都已先后布局刷掌支付的技术方向。

记者见到钟德星时,正是西安交通大学放暑假的首日,此前刷掌支付这项科研项目一直压在他心中,如何尽快大规模商业化,是亟待解决的问题。钟德星说,他曾和腾讯有过接触,当时主要是学术层面的交流,可以说他是毫无保留进行学术研讨,当然,腾讯也很认可他的建议,觉得挺欣慰。

后来,他和团队试水智能门锁,但由于产品功能单一、价格更贵,没有任何竞争力,完全不可能进入市场。只有找到自己的位置,才能在行业中立足。



秦创原金融中心