官方微博·新浪@三奉都市报 www.sangin.com

首席编辑:马智峰 美编:赵明月 组版:田华 校检:魏力 席波

西安小伙"特种兵式"打卡祖国名山

成功挑战"21天爬21座山

在刚刚过去的5月,喜欢徒步登山的西安"00后"小伙房炜龙(网名松客)用21天时间挑战攀爬21 座大山。

从西安出发,他经过宝鸡、四川、云南、贵州、湖南、福建、山东、吉林等地,完成了包括终南山、太白 山、庐山、武夷山、玉龙雪山、长白山等21座山徒步登顶挑战。这种"特种兵式"挑战登山,在不少徒步爱 好者看来,都是一次壮举。



房炜龙徒步穿越

大

>> 21天爬21座山 是给自己的生日礼物

2000年出生的房炜龙,家住西 安韦曲。从小喜欢跑步的他,近两 年喜欢上了户外徒步旅行。

2022年10月,他和朋友一起登 上秦岭嘉午台。当年11月,登上了 朱雀国家森林公园里以壮美景色和 险峻山势闻名的冰晶顶之后,他便 爱上了登山。

房炜龙说:"我们国家有很多风 景优美的名山,5月气候适宜,很适 合爬山。看到媒体报道有人'5天 爬五岳',我详细看了一下他们的行

程,我觉得以我的体能基础,我或许 可以挑战21天爬21座山。

很快,进入了详细计划阶段。 在同样喜欢登山的朋友们看来,这 是近平疯狂的"特种兵式"挑战。为 了帮助他挑战成功,朋友们也接力 为他提供交通和餐食保障。每登一 座山前,房炜龙都会关注天气,选择 比较成熟的徒步线路,像新手一样 做充足的准备。他说:"我经常徒步 登山,对体能很自信,但毕竟是一次 挑战,不少圈内好友、网友也都关注

我。提醒网友不要轻易模仿,同时 每一次徒步都要保护环境、敬畏大

5月9日12时29分,背着登山 包,他开始了本次计划的首座山 -终南山的徒步打卡挑战。"从小 峪口进山,从翠华山景区出山,完成 穿越打卡。用时5时16分,行程 20.56公里,爬升高度约2000米,一 切都很顺利。我觉得21天爬21座 山,就是给自己24岁生日最好的礼 物。"房炜龙说。

顺利完成第一座山的徒步挑 战,在朋友们的跨城交通、餐食、收 集拍摄素材的支持下,太白山、青 城山、峨眉山、玉龙雪山、梵净山、 衡山……几乎一天一座山的强度, 到山下开始登山,顺利返程后立即 前往下一座山。

6月3日,在房炜龙家中,记者 看到了有粉丝为他制作的时间轴统 计图。统计图上有时间、山的名称、 24小时的时间轴,每一个小时为1 格,从5月9日12时29分的终南山 开始,总里程、用时、海拔、累计爬 升,所有数据一应俱全。房炜龙说: "徒步登山,有2个核心数据,一个 是里程,另外一个是爬升高度。10 层楼高就是33米,像峨眉山爬升

4743米,相当于爬了143个10层 楼,加上装备、无人机、电池等设备, 我相当于13小时21分钟一直在负 重徒步。这对体力和耐力都是极大

随机选其中一段路,就可以看 到房炜龙本次挑战,行程到了几乎 以分秒计时的程度。5月14日10 时丽江飞贵阳,11时35分落地,开 车去到梵净山,下午5时开始上山, 凌晨抵达梵净山顶,早上4时下山, 开车6小时,中午抵达衡山,并在山 顶打卡拍照,下午6时下山后驱车 前往武功山。5月16日凌晨1时抵 达武功山沈子登山口,走沈明穿越 线,清晨在山上看日出,并穿越武功 山到明月山下山,继续开车去庐山, 4小时车程后抵达庐山。早上7时 30分开始上山,中午登顶,看庐山 瀑布, 耗时9.5小时。17时下山, 继 续出发下一站赶往安徽九华山。

所有的行程,不是在爬山,就是 在路上。朋友们接力帮他开车,餐 食也在车上解决。"高密度的爬山排 战,跨城交通也占用了大量的时 间,在车里休息,也难免睡不踏 实。睡眠不足是最大的挑战。 路上,在跨城交通中,我的两位朋 友换着帮我开车,连上山需要的各 类物资、每日需要的补给餐食都给 我准备妥当。还帮我整理剪辑每 座山拍摄的大量视频素材。让我 心无旁骛地只管专心爬山,特别感 谢他们的支持。"房炜龙说。

>> 登顶就是风景 虽然很累但很快乐

很多新手在单一山峰的徒步 登山时,常常喜欢"夜登山朝赶 路",在房炜龙看来,这不太合适, 甚至是潜藏危险。"比如成熟的景 区, 夜里爬山, 在山顶等日出, 是 比较高效观赏美景的方式。但其 实祖国名山四时皆美景,白天登 山也更安全。另外,天气、路况、 装备、身体状况都是要考虑的因

"特种兵式"完成了打卡,有 两件事令他记忆犹新。"第一件事 就是我在玉龙雪山,当时是上午 10时20分左右,很多人去过好几 次都没遇到的好天气被我遇上 当我登上雪莲峰最高峰,放 眼四望群山在我的脚下,白云从 我的眼前飘过,伸手可及,当时我 被眼前景象震撼,感动哭了。第 二件事就是全程我太困了,从玉 龙雪山下山以后,我又赶飞机,夜 爬梵净山,下山后直接去爬衡山, 从衡山下山,直接赶到武功山。 全程我咬着牙坚持,武功山穿越

明月山40多公里,是我走过最难 的一段路。

房炜龙表示:"不局限于看日 出日落,登顶就是最美风景。21 天完成了21座山的挑战,全程用 时20天22小时45分钟,虽然很 累,但是很快乐,这就是登山者的 追求。

文/视频 本 报记者 李佳

实习生 贺斌



5月21日,一辆载有6000多斤新鲜辣椒的大货车,经过24 个小时的长途跋涉平安到达湖南怀化学院。这些辣椒来自1200 多公里外的富平县留古镇吕兰村,是返乡创业青年兰轮轮特意送 给母校的"礼物"。工作人员将车上的1800多箱辣椒搬下车,然 后分发给学院教职工,每人一箱,每箱3斤。 近日,富平县青年兰轮轮在返乡创业带领村民致富中,不忘

母校培育之情,感恩回馈母校的事迹传为美谈。

青年返乡创业不忘母校

奔赴1200公里 为母校送6000多斤辣椒

辣椒送到后 教师们朋友圈晒辣椒炒肉

自从去年5月16日给母校送 了一次辣椒,兰轮轮打算以后每 年都送一次。兰轮轮称,自己种 植的辣椒丰收了,就想着让母校 的师生们品尝一下自己家乡的辣 椒,分享丰收的喜悦。

'因为路程比较远,所以他们 在出发前就告知了学校,得到消 息后学校的很多教职工就提前一 天买好了肉,以至干当天学校附 近几家店铺的肉都被买断了货。 辣椒送到的当天晚上,教师们都 在朋友圈晒自己做的辣椒炒肉, 并为收到的这份礼物而感动不 已,还提议把这天定为学校的辣 椒炒肉日……"提起当日的情景, 兰轮轮难掩喜悦之情。

兰轮轮是怀化学院2017届学 生,如今毕业已经7年了。2013 年,他考入怀化学院,因家里条件 不好,他读大学时经济压力比较 大。学校了解到他的情况后,给 他发放了贫困助学金,老师和同 学们也经常接济他。为了赚取生 活费和学费,从大一开始,他就尝 试了各种兼职,学校也大力支持 他,在学校内免费提供门面让他 开快递驿站和教育辅导中介公 司。几名老师还凑了1万元给他 作为启动资金。特别让他感动的 是,他在学校期间兼职卖土特产 时,老师和同学们都很支持他,经 常光顾他的"生意"。那时候,他 就想着,今后事业有成了一定回 报学校。

在老师和同学们的帮助下, 大学期间的兼职,让他逐渐摆脱 了困境。大学毕业时,他兼职赚 了点钱,就想着买一件礼物送给 学校。最后,他买了一块很大的 石头送给了学校,是想着学校的 那份恩情"如山一样高大"、"如千 一般重"

从怀化学院毕业后,兰轮轮在 怀化开了两年教育公司,2019年, 他应聘成为了怀化当地一名中学 老师。有一次回富平老家时,他发 现村里农户种植的辣椒,因为销售 渠道等问题,销量不佳,农户的收 入也不稳定。2020年他决定辞职 回乡创业,希望能利用自己所学的 知识,带动村里的乡亲们致富。

吃水不忘挖井人 希望带动更多农户致富

兰轮轮的家乡富平县留古镇 是当地有名的辣椒种植之乡,全 镇辣椒种植面积达8000多亩。特 别是兰轮轮家所在的留古镇吕兰 村,几乎家家都种辣椒。回乡后 的兰轮轮踌躇满志,先后成立了 椒联蔬菜种植合作社和青藤农业 公司。可是,第一年他的"生意" 就遭遇重创。传统的销售模式加 上市场波动大,他当年就亏损了 30多万元。

得知他的生意受挫 怀化学院 的老师们给他"加油""打气"的同 时,几名老师凑了15万元借给他, 希望他能重整旗鼓,继续拼搏。

兰轮轮表示,他们种植的鲜 食辣椒,每年的4月到6月为采摘 期。辣椒成熟时,全镇8000多亩 辣椒集中上市,都是联系客商上 门收购,或是种植户直接把辣椒 卖给批发商,然后再由批发商卖 给商户、门店。这种传统的销售 方式受市场影响比较大,种植户 收入很不稳定。如何改变这种被 动的销售方式,就要创新,就要走 "订单模式"和品牌路线。

于是,他再次赶到湖南怀化 寻找商机。兰轮轮说怀化有老师 们的帮助,再就是那儿的人喜欢 吃辣椒,他感觉他的辣椒在那里 肯定能卖上个好价钱。

到怀化后,在怀化学院老师 们的帮助下,他联系上了当地-家知名的餐饮连锁企业。经过多 方努力,与这家企业成功签单。 兰轮轮说,与这家企业签订的"订 单模式",就是每年年底,签订第

二年的供货合同,并锁定辣椒价 格。来年,他们种植户只要保质 保量地完成辣椒供货就行了。客 户需要什么品种的辣椒、需要多 少,他们种植户按照合同种植即 可,这样,就能最大限度地保障种 植户的收益。

拿到订单后,2023年兰轮轮 的生意开始步入正轨。当年辣椒 丰收后,为了分享自己的成功喜 悦,兰轮轮把自己种植的辣椒装 了满满一货车送到怀化学院。老 师们都很高兴,都纷纷发朋友圈, 并想方设法帮他宣传推介,在当 地就给他的合作社增加了120万 斤的订单。

为回馈感恩母校,2023年,他 向母校捐赠35000元,今年开始打 算每年捐赠6万元,希望能帮助家 庭困难、品学兼优的学弟学妹们 顺利完成学业。

目前, 兰轮轮的合作社种植 辣椒1000多亩,兰轮轮采用"订单 模式"种植销售辣椒,客户主要分 布在长沙、北京、深圳、上海等地, 以高端连锁餐饮企业为主。相较 之前,每亩地可增收4000元,销售 额突破1300万元,解决村里80多 名劳动力就业问题。2023年5月, 兰轮轮被授予"富平五四青年奖 音"荣誉称号

对于未来, 兰轮轮打算引进 更多适宜各个辣椒基地种植的辣 椒新品种,继续拓展客户,带动更 多的农户增收致富,为家乡的乡 村振兴贡献力量。

本报记者 张军建