

西安HWP添新力 转型蜕变道路上的“新寿险”逐光者

——访泰康人寿陕西分公司HWP企业家李凯

他是李凯,西安HWP,幸福有约先锋部经理。在14年的职业生涯当中,凭借着一股不服输的劲头,李凯奋勇拼搏,从保险小白成长为行业精英,一路蜕变,以勤勉履职,秉承着严谨的工作作风和精湛的专业技能,从而获得广大客户的一致赞扬。

成绩荣誉响当当,金字招牌肩上扛。严谨细致,是李凯对工作的态度,于细微之处见精神,于细微之处见境界,于细微之处见水平。他把着力点放在工作的每一个环节甚至每一个步骤上。在很多客户通讯录里,他都被标注为“第一联系人”,堪称“性命相托”。他的成功故事,诠释了敢于接受挑战,不惧失败、一往直前的人才是真正的英雄。



领,致力于为我国多层次养老保障体系的健全和完善贡献泰康的独到见解与坚实力量。

泰康的长期主义是:“目标纯正,心无旁骛,做正确的事,时间就是答案。”正是基于这样的共同理念和目标,李凯选择了泰康作为自己新的舞台。他说,“我不仅赶上了一个特别好的行业,更赶上了一个最优质的平台,可以让人生加速”。的确,正是泰康把握时代发展趋势,以前瞻性远见卓识打造金融行业的顶级标杆,构建健康和财富领域的顶尖培训体系,为每位员工提供了施展才华的平台,让大家看到更广阔的未来。

拥抱泰康 遇见更好的自己

李凯最深刻的感悟是,真正推动自己从未懈怠、不断前行的动力,源自内心深处“利他”的使命感。

正因如此,无论什么样的客户,在李凯面前都是“成人达己”的对象,他不会萦怀于一案的保费高低、一时的收入多少,而是将能够帮助到客户作为最大的乐趣所在。这种积跬步以至千里的信念,终使他的事业不断开花结果、源远流长。

有一次,李凯上门拜访一位60岁刚退休的公务员阿姨。在聊天过程中,他得知阿姨需要无缝衔接地照顾瘫痪卧病8年的老母亲。阿姨的一句话让他深受触动:“我特别想到法国的香榭丽舍大街喝杯下午茶,我也有想让自己生活更好的一种意愿和想法啊!但是因为这样的原因,我哪哪都去不了啊。”这让李凯深刻认识到养老问题的严峻性和紧迫性,也更加坚定了他为客户提供高品质养老服务决心。

泰康通过将虚拟的保险与实体的医养相结合,为客户提供了从摇篮到天堂的全生

命周期产品和服务。其医养康宁的实体建设、养老社区的布局与建设以及降低养老成本的创新举措,都为客户提供了更加便捷、高效、优质的养老服务。这些优势让李凯在服务客户时更加自信和有底气。

一个人几乎可以在任何他怀有无限热忱的事情上成功。

在超越自我、服务客户方面不断精进的同时,李凯又立志于为行业培育新人。在他看来,遵循“己欲立而立人,己欲达而达人”的古训,复制团队的成功经验,形成不断迭代的团队系统,赋能新人和老人,并通过团队再推进赋能客户、公司、行业的良性循环,同样是“利他”价值观的一种体现。如今,李凯与他的“铸梦”团队组建起了6支庞大的高素质人才团队,其中3位合伙人。这是一支保险金融行业占比70%,包括险企TOP转型,寿险MDRT,以及多个行业的专业人士,高学历、高素质、年轻有活力的队伍,本科及以上学历占比80%。究其原因,就是“选择合格者、培养佼佼者”。在李凯看来,想要在保险行业取得长远发展,个人是否具备“不须扬鞭自奋蹄”的精神很重要。“这个行业能给人高度的自由,但同时也需要高度的自律和自强。”

专业专注,真诚利他,2024年6月28日,李凯凭借坚定的信念和不懈的努力成为了行业的佼佼者,荣升为HWP(健康财富规划师)企业家,带领团队一起攀登新寿险领域的高峰。

李凯一直坚持“靠近光、追随光、成为光、发散光”。他这种发光型人格尤其适合保险行业,既能照亮别人也能温暖自己。泰康的平台和价值观是成就人生使命最好的地方,他也很欣慰自己不辱使命。事业无尽、未来可期!

薛凯

脚踏实地 遇见未知的自己

2010年加入保险行业后,李凯从最基层的电销做起,无客户无资源,李凯每天的工作就是电话推广销售,然而有时一天数百个电话可能单成绩都没有,业绩压力犹如悬在头上的一把利剑。“崩溃!”他直言不讳当时的艰难和压力。

一个以“博施济众”为己任的人,首先必是一个自立的人。2014年,李凯暂离保险业,进入某药企。他深知,要“立人”先需自立,除了勤于摸索悉心钻研,他在业务之余,不断开展专项学习,快速积累经验,摸索出一套行之有效的全方位业务指标兼顾法,从“今日事,今日毕”到“按周清,月月结”,从“跳一跳,够得着”再到“观全局,放长远”,对于目标的制定,他用奋斗实践证明,一蹴而就而不切实际,循序渐进方为真。

绘就理想 遇见心想事成的自己

2022年,李凯再次作出了一个重大的决定

——回归保险行业,加入泰康人寿陕西分公司。

如今,中国正面临老龄人口数量大、老龄化速度快和未富先老的重重挑战,而解决方案之一就是扩大健康养老的供给。早从2007年开始,泰康就开始探索一条前所未有的新型金融养老模式。泰康保险集团创始人、董事长兼CEO陈东升表示:泰康要发起一场养老革命,不仅要加快养老社区作为城市基础设施的布局和建设,还要想办法降低养老社区的成本,让更多人享受高品质养老。

将传统保险跟医疗和养老结合,这是一场颠覆性的养老革命,也为保险行业发展注入了强大动力。作为养老保险行业的先行者,泰康凭借其在养老保障领域的深厚沉淀和创新布局,正逐步构建起一条以“新寿险”模式为引



西安HWP合伙人 李美景

西安HWP合伙人 郑翔

西安HWP企业家 段建丽

西安HWP企业家 李凯

西安HWP合伙人 梁苗

西安HWP合伙人 刘雷

时代新趋势 职业新赛道

TIMES NEW TREND CAREER NEW TRACK

泰康健康财富规划师 等你加入

连续6年!泰康荣登世界500强



西安HWP合伙人 邢尚贤

西安HWP合伙人 张晓俊

西安HWP合伙人 陈润发

西安HWP合伙人 张英豪

西安HWP合伙人 李媛媛

西安HWP合伙人 高翔

健康财富规划师HWP
招募进行中

职业咨询 郑老师 16639180510