

王保才:在单位第一个承包出租车

在西汽集团企业发展史馆内,一张张图片、一件件实物,勾起参观者无尽的回忆;一台台不同型号的出租车载计价器、一项项外形风格迥异的“土帽”,反映着出租车更新蝶变的历史进程,诉说着出租车逐步融入市民乘客生活的生动故事。

从机动三轮车到小汽车,从单位调度到个人承包……9月5日,61岁的王保才指着一张张照片,向记者讲述了他和出租车的故事。



扫码看视频



王保才展示他开过的出租车。

开上机动三轮车 驻点经营 调度员开派车单

1982年,王保才19岁,那一年,他高中毕业,父亲从西安市第二汽车公司退休。接父亲的班,他成为一名机动三轮车司机。

“我们几个年轻人,跟在老师傅身后学了几个月,便开着机动三轮车上岗了。”王保才回忆道,通过培训拿到驾照,单位给他们一人发了辆机动三轮车,“开上自己的车,心里那个美啊,我们直接跑到咸阳转了一圈。”

王保才说,1980年4月,从15辆“上海牌”出租车开始,西安出租车行业进入了“万国牌”时期,菲亚特、拉达、皇冠等品牌小汽车出现在街头。那时的西安出租车没有计价器,也不是招手停,实行的是驻点经营,由政府批准设置站点。主要以涉外宾馆、饭店、火车站、钟楼等景点为驻点,通过调度站承运业务。那时在驻点等候的除了小汽车,还有一字排开的机动三轮车。

上岗后的每一天,王保才早早前往火车站驻点等候。“乘客要车时,调度员根据路程长短估算价格,

乘客先交钱,再由调度员开派车单。我们驾驶员完成一趟任务后,立即赶回驻点排队等候下一趟出车调派任务,不得中途载客。”王保才介绍道,当时挣工资,看的是派单任务完成情况,“没成家,家里兄弟姐妹多,我一门心思埋头苦干,挣到的钱,除了自己花,都交了家用。”

王保才上岗第一年,学徒工待遇,每个月工资18元,一年后,转为熟练工,工资涨到每个月20多元。

承包出租车 把饭碗端在自己手上

有了工作,王保才内心是喜悦的,但就实际感受来说,并不那么好,“开机动三轮车,白天风吹日晒,晚上冷;噪声大,车屁股总是冒着浓浓的浓烟……”

晴天一身灰,雨天一身泥。开机动车的王保才不是灰头土脸便是捂得严严实实,同学、朋友即使遇见了也大多认不出来。为提升自身能力,他前往电大学习了3年。

1987年,王保才从电大企业管理专业毕业,在西安市出租汽车公司机关工作。1992年初,公司经营状况每况愈下,不得不破釜沉舟推

行单车承包制。驾驶员按车辆车型缴纳一定押金,按月缴纳承包费,车辆维修、保养、油耗等费用逐步由驾驶员承担……了解政策后,年轻的王保才从中看到了希望,几经思考,他辞去机关舒适的工作毅然选择了新的道路,去承包出租车,在单位第一个开上了“波罗乃兹”。

王保才干劲十足,每天开着车行驶在西安的大街小巷,他的感受和之前开电动三轮车完全不同,“车上的座位是软的、车窗可开关,还有收音机……”

随之变化的还有收入。“开始3年,每个月要交承包费,留下的钱也就够日常生活,3年后,挣的钱便都是自己的了,我结了婚,有了自己的家。”王保才说。

父子两代见证 西安出租车“一路驶来”

对于王保才来说,开出租车是自己的事业,但对于出租车更早的认识,来源于父亲。

王保才的父亲拉过黄包车,蹬过人力三轮车。在西汽集团企业发展史馆,王保才指着照片上的人力三轮车,向记者讲了个小故事,

“蹬人力三轮车全靠力气,父亲有时会在附近拉货,遇上货物重时,家里孩子多,他招呼一声,我们便前去帮忙,上坡路,他在前面蹬,我们在后面推。”王保才说,即使在回忆起来,心里也满满都是一家人齐心协力为更好的生活努力的模样。

父亲靠着黄包车、人力三轮车养活了一家人。王保才从他手中接

过接力棒,无论是在驾驶员岗位还是机关,都致力为市民乘客提供优质服务。西安市劳模、全国出租车行业文明驾驶员、全国“青年文明号”获得者……一路走来,王保才获得了众多荣誉。2023年,王保才退休,但他仍持续关注着西安市出租车行业的发展。

文/本报记者 陶颖 图/视频 本报记者 代泽均

“祖国,你好! ——庆祝新中国成立75周年” 寻找第一个TA

招商银行西安分行 服务陕西廿八载 价值陕耀启新篇

1996年,招商银行从改革开放的前沿深圳来到古都西安,成为率先在陕西设立分支机构的股份制商业银行。28年的时间,招商银行西安分行始终坚持党的领导,坚定践行金融工作的政治性、人民性,立足三秦、服务陕西,以实干担当、创新作为、稳健经营,助力地方经济社会高质量发展,逐渐成长为陕西地区一张亮丽的金融名片。

截至2024年8月末,招商银行西安分行在陕西服务零售客户近740万户,公司客户超9.7万户,自营存款余额超2400亿元,自营贷款余额超1500亿元,主要业务指标位居股份制银行首位,并多次荣获“金融机构支持陕西经济发展先进单位”称号。

行大道 坚持把金融服务实体经济作为根本宗旨

招商银行西安分行紧密围绕陕西经济社会发展需要,发挥所长、释放动能,与地方政府、广大企业同心共赢、共谋发展,持续向实体经济注入金融活水。

近年来,该行通过表内表外多种渠道,重点支持省内公路、地铁、火车站改扩建和西安咸阳国际机场三期扩建等项目,累计为省市重点项目提供金融服务超2000亿元。不断创新业务模式,成功办理自贸区首笔资本项目收入线上化支付业务,成为政策创新试点银行;为多家中欧班列长

安号产业链企业提供轻资产信用贷支持,打造了“西安安居首单公租房RE-ITS”等一批具有影响力的业务。

坚定做好“五篇大文章”,为科技企业提供便捷高效的金融服务;打造“五横七纵”服务体系,为低碳新能源、风能发电、太阳能光伏等产业提供一站式金融服务;创新金融产品,提升普惠金融服务质效,落实减费让利和便企惠企政策;聚焦养老产业发展和养老金融服务,不断扩大服务广度和深度;

推出“数智金融”服务体系,用好“财资管理云”、薪福通、E餐通等多种产品,创新发展“数字金融”。

截至2024年8月末,该行科技金融贷款余额超210亿元,较年初增长49亿元;绿色金融贷款余额超190亿元,较年初增长46.5亿元;普惠金融贷款余额超188亿元,较年初增长21.3亿元;个人养老金客户数突破30万,累计缴存金额超3.5亿元,养老金托管规模超330亿元;数智金融新开户500余户,数字人民币对公钱包近1.4万个。

循战略 坚持践行“价值银行”战略要求

招商银行西安分行锚定“价值银行”战略,发挥自身优势,强化责任担当、主动实践作为,不断丰富高质量发展的内涵。

关注社会价值,书写金融担当。上线维修资金电子票据,打通住房维修资金场景“最后一公里”;利用新能源汽车补贴窗口期,在招行APP最先进上线“新能源购车补助申请平台”,向近10万市民发放补贴。开展“传承绿色理念,共护秦岭家园”活动和招银林植树项目,共同守护绿水青山;

重视ESG工作,开展关爱自闭症儿童、无偿献血、“十四运”志愿者服务等各类公益活动。

持续助力乡村振兴,不断强化帮扶举措。选派专职干部,投入和引流资金,开展产业帮扶、消费帮扶、线上、线下展销等工作,深入推进乡村振兴。该行连续四年被评为陕西省省级单位定点帮扶工作先进单位,并荣膺2021年招商局集团脱贫攻坚先进集体、2020年度招商银行脱贫攻坚优秀团队。

守本源 坚持“以人民为中心”的价值取向

成立之初,招商银行西安分行仅有1个网点、46名员工,经过28年的发展,目前已成长为拥有69家营业网点、2600多名员工的金融机构。在蓬勃发展的进程中,该行始终坚持“以人民为中心”的价值取向,践行金融高质量发展的实践要求。

该行始终坚持“因您而变”的服务理念,“牛奶咖啡”等标志性服务持续坚守并不断升级;新市民服务、适老化服务、支付便利化等服务内容全面落实,让服务更贴心、更温暖、更便捷。截至目前,该行

共有3家网点获评“银行业营业网点文明规范服务百佳示范单位”,12家网点获评“银行业营业网点文明规范服务千佳示范单位”。

招商银行西安分行持续关注金融服务体系和场景搭建,不断优化服务体验。如在招商银行APP城市专区上,该行上线了政务便民、交通出行、教育医疗、金融服务、生活补贴等5大类近10个场景,让金融消费者通过一个APP解决多个服务需求。截至2024年8月末,招商银行APP在陕用户数超过700万,月活用户

超320万,“招行卡好用”的理念逐渐深入人心。

该行高度重视金融消费者权益保护工作,守护金融消费者财产安全。不断完善和优化消费者权益保护管理机制,建立消保与服务管理十大体系;重点关注“一老一少一新”群体,持续做好月度常态化金融知识普及和宣教工作;创新“1支部1社区”网格化金融教育宣传模式,让金融宣讲走深走实;开展“警银联动”,做好反诈知识宣传和防范电信诈骗相关工作,坚定做人民群众“钱袋子”的守护者。

强根基 坚持高质量党建引领高质量发展

招商银行西安分行始终坚持以党的政治建设为统领,深入贯彻落实新时代党的建设总要求;坚定不移做好党的理论武装。通过落实“第一议题”制度、党委中心组学习、“三会一课”等,持续强化理论水平和思想认识;坚持理论联系实际、理论指导实践,始终以党的创新理论引领经营管理高质量发展;组织开展“讲好诚信故事,坚守契约精神”文化沙龙等活动,积极培育和弘扬中国特色金融文化。

强化基层党组织建设,增强凝聚力和战斗力。高标准严要求做好党员发展工作,在准入、管理、考察、审核等各环节从严从细从实;持续强化

党员教育工作,通过落实固定动作、增加创新举措等多种方式,提高党员教育成效;广泛组织动员引导党员发挥先锋模范作用,立足本职、创先争优。目前,该行共有76个党支部,1200余名党员,基层党组织体系建设不断完善,党员队伍持续壮大。

雄关漫道真如铁,而今迈步从头越。28年来,招商银行西安分行栉风沐雨、拼搏进取,交出了一份服务陕西的高质量答卷。继往开来,招商银行西安分行将坚定党的全面领导,牢记社会责任和使命担当,聚焦“价值银行”战略,在高质量发展的进程中踔厉奋发、阔步向前。