

西安警方侦破3起拐卖儿童积案 分离17年 这3个家庭等来团圆



认亲活动现场。

2007年2月14日、5月27日、8月18日,在西安市的不同位置,3个家庭的3名幼儿,被一名30岁左右的女子拐走。17年的漫漫寻亲,相继三任负责民警接力,蛛丝马迹从未放弃,今年9月,在技术手段的助力下,西安警方取得关键线索,3名被拐儿童终于被成功找回,2名嫌疑人在山东省被抓获。11月22日,在西安市公安局被拐儿童认亲活动现场,3名17年前被拐儿童与家人终于团聚。

陕西“寻子店”老板的儿子找到了

11月22日认亲活动现场,警方宣读了《被拐儿童身份确认书》,瞬间,余辉的妻子泪如雨下。转眼已17年,终于盼到了这一刻,陕西“寻子店”老板余辉的儿子找到了!

多年前,余辉和妻子带着女儿来西安创业,在西安市莲湖区原红庙坡西村租了一间门面,经营着一家电话缴费店,2006年生下了儿子豪豪。

店开了将近一个月,经常有一名30多岁的女子光顾,她有时和余辉妻子聊天,有时和附近商店的店主打麻将,渐渐成了“熟人”。

2007年8月18日,余辉的妻子忙着照看生意,将1岁多的儿子交给9岁大的女儿照看。此时,这名女子再次来到店内聊天。11时左右,该女子趁余辉的妻子不注意,抱起余辉的儿子就走。余辉的女儿赶紧跟了出去,该女子塞给女孩50元钱让她去买点东西,但女孩说什么都不肯走,该女子就推了她几下,又扔给她5元钱。待女孩转头再

找弟弟时,弟弟与该女子已经不知去向。得知儿子被人抱走,余辉一家人四处寻找,他们报了警,还发动周围朋友一同寻找,但始终没有结果。后来一家人关了店,开始四处寻找孩子的下落。

可家里没了收入,经济上支撑不了日常开支,无奈之下,余辉又把电话缴费店开了起来,妻子看店挣钱,他继续找儿子。为了增加寻子的曝光度,他把儿子的照片与犯罪嫌疑人的画像印在了电话缴费店门头,取名“寻子店”。直到红庙坡村整体拆迁时,余辉仍不想关店,他担心儿子回来找不到回家的路,他坚信儿子总有一天一定会回来。

“这些年,一有线索我就去找,只要是稍微有价值的线索,民警就陪我去核实。17年时间,三任民警接手,我没有放弃过,警察也从来没有放弃过!”在认亲活动现场,拥着儿子喜极而泣的余辉,一遍遍和民警说着“谢谢”。

半年内连续三名孩子被拐卖

2007年2月14日,5月27日,8月18日,卢某某(女,时年不到2岁)、李某(女,时年不到2岁)、余某某(男,时年不到2岁)均被一名30来岁的妇女,以“熟人”身份从家属身边拐走。余辉的儿子就是当年被拐走的男孩余某某。

西安市公安局对此高度重视,第一时间成立市区两级联合专案组,围绕当时的目击者和周边群众进行了大量走访调查工作,并运用了多种侦查措施,但受当时技术手段限制,均未获取有价值的线索,案件侦破工作陷入了僵局。

“人像识别”给侦破带来新思路

2024年,“人像识别”技战法比对愈加成熟,给积案侦破带来新思路。

9月下旬,在省公安厅组织开展的拐卖积案刑事技术破案会战中,西安公安运用“人像识别”技战法,在数万条线索中抽丝剥茧,最终发现了2007年被拐儿童李某与现居住在山东菏泽的赵某洁高度相似。

专案组民警立即奔赴山东菏泽展开调查,几经周折,最终成功突破了养父的心理防线,供认出卖家上线,民警顺线追踪,通过两昼夜的蹲守,一举抓获嫌疑人张某某,但其拒不交代犯罪行为。

面对难关,民警从被拐儿童家庭寻亲之路的艰辛,以及认罪认罚、立功赎罪的法治

2009年全国“打拐”专项行动开展以来,上述案件均被公安部列为重点督办案件,西安市公安局成立了由刑侦局、高新分局、莲湖分局及有关警种部门组成的联合专案组提级侦办,将被拐儿童父母的血样录入“全国公安机关打击拐卖妇女儿童犯罪信息系统”,但多年来一直未比对上。

17年来,公安机关从未放弃过对案件的侦查,先后多次赴河南、河北、山东、山西、福建、广东等地进行线索核查。随着科技的发展,公安机关也在不断总结提升技战法,运用到三起案件的侦办中。

教育等方面展开思想攻势。

最终,张某某供述了17年前自己伙同其妹张某某峰将3名儿童(2名女孩、1名男孩)先后卖给东明县3户人家的犯罪事实。专案组经过14个昼夜连续奋战,将涉案嫌疑人全部抓获,一举侦破3起拐卖儿童积案,解救3名被拐人员。

经DNA鉴定,3名被拐人员确系2007年被拐儿童李某、余某某、卢某某,被分割了17年的三个家庭终于团圆。

目前,犯罪嫌疑人张某某和张某某峰已被依法刑事拘留,现羁押在西安市看守所,案件正在进一步侦办中。

文/图/视频 本报记者 李佳

用户想办停暖 记者帮忙联系

热力公司:尽快安排人员回复

“家里暖气片摸起来是温的,房子里早晚都感觉冷,我现在想办停暖行不行?”近日,家住乐居场小区A3区的刘先生拨打三秦都市报“965369问暖热线”时说。这样的诉求他此前通过热力公司的客服电话反映过,可目前还没有收到对方的回复,之后再打电话总是打不通。

11月22日14时许,记者来到刘先生的家,用手触摸屋内各个位置的暖气片,除了卫生间的暖气片一半热一半冷外,客厅和卧室的暖气片摸起来是温的。随后,记者将随身携带的测温仪器放在客厅,大约半小时后,测温仪器显示室温为18.9℃。

“今年气温本来就不低,而且又是晴天,外面阳光明媚的,中午这会儿最暖和的时候才是18.9℃,早晚温度肯定不行呀。”刘先生表示,前几天早晨上班都冷得不想起床,下午下班回家一直穿着加绒的衣服,晚上睡觉还要盖两床被子。从中午时段测的室温来看,他感觉早上和晚上室温可能达不到18℃。

“我现在都不太想用暖气了,干脆办理停暖,让热力公司退费。”刘先生介绍,该小区属于西安市热力集团雁东供热公司的供热范围,但不属于热力公司直管,暖气费是物业公司代收的,小区也没有热力公司的供暖管家,因此只能拨打热力公司的客服电话反映情况。11月20日,他曾打通过一次电话,客服人员表示记录后会尽快回复,但直到11月22日下午,他一直没有收到对方的回复,此后再打客服电话总是人工“忙”线。

当天,记者联系了西安市热力集团有限公司,相关负责人表示,他们会尽快安排人员与刘先生取得联系,为其解答供热问题。

根据《西安市集中供热条例》规



11月22日14时许,测温仪器显示刘先生家的温度是18.9℃。

定,用户停止用热或者恢复用热,应当于当年集中供热开始之日的十五日前向供热企业提出申请,供热企业应当在接到申请之日起五个工作日内作出答复。停止用热的用户,应当向供热企业缴纳基本热费。因供热企业原因导致用户卧室、起居室的温度不达标的,供热企业应当及时采取措施,保证室温达到规定标准,并根据供热用热双方确认的不达标天数,去除基本热费后,按照标准向用户退还热费,供热企业应当于每年集中供热期结束后至6月30日前通知用户办理退费。

三秦都市报“965369问暖热线”已经开通,如果您遇到供暖相关问题,可拨打问暖热线向我们反映。我们将对您的诉求逐一记录、核实,并联系所属供热企业与相关部门积极回应,及时解决问题。

文/图 本报记者 文晨 代泽均

965369
热线问暖

“分”启亿元新篇 “期”绘高新宏图 农行宝鸡高新支行专项分期交易额突破亿元大关

今年以来,农行宝鸡高新支行锚定宝鸡分行党委年初确定的工作目标,结合高新区位优势特点,捕捉新机遇、应对新挑战,解决新问题、促进新发展,高新支行专项分期年度增量破亿元大关。

为做大做强分期专项业务,农行宝鸡高新支行于年初制定年增1亿元的营销目标。全行从队伍建设、资源配置、机制完善、拓客活客、优化服务等多方面入手,多方位多角度地开展提升工作。截至11月20日,农行宝鸡高新支行专项分期交易额年增10504万元,占全市总增量的29.8%。特色业务领域汽车分期业务量再创新高,激增近7000万元,占全市总增量的73.64%,同比增长长达450%。

农行宝鸡高新支行本年度与奔驰、沃尔沃、广汽本田、比亚迪、大亨汽车、鑫兴汽车等知名品牌与经销商携手合作,成功促成了近300笔分期订单,累计投放资金超过7000万元,精准对接并满足了客户的购车需求。

审批流程上全面革新,积极推进科技赋能改变传统操作的工作模式。接件方式由线下转为线上,精简客户纸质资料,同时运

用线上测额和自动审批实现审批与放款的极速响应。从客户提交申请至资金到账,基本当日完成,极大缩短了购车周期,客户满意度大幅提升。

目前农行宝鸡高新支行与超过20家汽车品牌厂商及35家经销商建立了稳固而深入的合作关系,覆盖了市场上绝大多数主流车型。

在汽车分期业务中,农行宝鸡高新支行始终将风险防控与合规经营视为重中之重。建立了全方位、多层次的风险评估体系,对客户的信用状况与还款能力实施严格审查与动态监控,确保贷款业务的安全稳健。本年度,不良贷款率远低于行业平均标准的0.0048%。

农行宝鸡高新支行专项分期业务取得的阶段性成就,凝聚着全体员工的智慧与汗水。展望未来,高新支行将继续秉承“以客户为中心”的核心理念不动摇,深化金融科技应用与创新实践,优化服务流程与提升服务质量,为客户提供更加精致、高效且个性化的金融服务体验。同时,积极履行社会责任与使命担当,为推动经济社会发展贡献智慧与力量。

高洁