

“无需验配”“无需调试” 网售低价助听器靠谱吗？

随着年龄的增长,人的听觉系统会逐渐衰退,出现听力下降的情况,佩戴合适的助听器,是帮助老人解决听力障碍问题的常用方式。目前市面上,特别是网上,有不少百元左右的助听器,有些甚至声称“无需验配”“智能降噪”“无需调试”。这些助听器靠谱吗?购买助听器时应注意什么?1月2日,记者对此进行了采访。



一家实体店内的助听器。

1 网购低价助听器 佩戴后效果差

“这款助听器是我从网上买的,126元一对,戴上后,听到的声音明显大了些,但总觉得吵得很。”1月2日下午,在西安市和平门里一家助听器连锁店,家住附近的陈云明递上网购的助听器让验配师帮忙看看。验配师查看后告诉陈云明,他网购来的其实是“声音放大器”,根本算不上助听器。得知自己买到了假货,78岁的陈云明很沮丧。“两年前开始,我听声音不那么清楚,去医院和助听器连锁店了解发现,助听器不便宜,便一直没有配,1个多月前,在电商平台看到有126元一对的助听器在卖,且‘无需验配’‘无需调试’,买来就能戴,便趁着活动下单。”陈云明对记者说,本以为自己捡到

了便宜,没想到被骗了。“网上售卖的低价助听器,吸引着不少有需求的老人下单。”店内验配师表示,“来店里购买助听器的,有不少曾网购过低价助听器,佩戴后效果不好,才选择进店购买。”家住西安市建东街年过七旬的张暮云,曾通过电商平台购买了一对139元的助听器。“戴着的1年时间里,虽然能感受到杂音的存在,但我的‘听力’确实好了不少。发现不对劲是杂音越来越明显,我将助听器取下后发现,比起最初戴助听器,我的听力差了很多。”现在佩戴的助听器,是张暮云前往医院检查后选配的。“听声音舒服了很多,听力也没有再受损。”张暮云说。

2 网店称“无需验配”“无需调试”

采访中记者了解到,目前市面上的助听器可以分为两种,一种是数字机,一种是模拟机。模拟机的原理就是简单地对声音进行线性放大,对轻、中、重的声音同等放大,只能简单调节音量,并不具备降噪功能,只解决声音放大的问题,但并未解决声音清晰度和舒适度的问题。数字机则是利用芯片,对输入的声音信号做一定的计算后再输出,可以按照佩戴者的听力损失类型、听力损失程度等个性化情况对症下药。记者通过电商平台搜索“助听器”发现,单只的价格在几十元到上万元不等。其中,销量靠前的,多为单只几十元到上百元的,在其宣传页面,“无需验配”“无需调试”“直接佩戴”等字样很是普遍。记者咨询时,一网店客服表示,老人购买前无需测试听力,

到货后直接开机使用就行,不需要调试,特别简单。在一些助听器产品的直播间内,主播也不断强调“操作简单”“不用调试”。在我国,助听器按照第二类医疗器械进行管理,即具有中度风险,需要严格控制管理以保证其安全和有效。记者咨询多家客服,有客服表示产品就是助听器,却拿不出医疗器械注册证。“没有验配的助听器就相当于是个摆设。”记者在采访中,有验配师表示,助听器的验配有专业的流程,佩戴者首先要进行听力测试,验配师根据测试生成的听力曲线,记录评估各频段的听力损失分贝数,据此选择不同频率的助听器,然后在安静环境下调整不同频率的参数,适应后再去嘈杂的环境中试用,再次微调后才能达到最佳的使用效果。

3 提醒:根据医生建议选配助听器

西安市人民医院(西安市第四医院)耳鼻喉科主任医师杨引通在门诊中发现,由于认识的不足,部分本不需要佩戴助听器的老人戴上了助听器,耽误了病情;部分老人戴上后出现了“啸叫”等问题,因不会调节或更换电池,最终闲置;部分老人佩戴的助听器即使在验配店最初调试合适,但后续缺乏持续的专业支持,导致未能发挥应有的作用。在杨引通看来,老人出现听力障碍问题后,首先应前往医院进行检查,如是传导性的,可通过药物进行治疗;若是感音神经性的,早期可通过药物进行治疗;如果持续时间长达两三年以上的,需先进行听力测试,根据受损程度选配助听器。“需要注意的是,佩戴助听器前应做好调试,缺多少补多少,补得少了帮助不大,补得多了会

对听力造成损害。”杨引通说,“很多老人低频好、高频差,这就需要分开调控,以达到好的效果。”助听器越贵越好?对此,杨引通并不认可。“适合的才是最好的。”杨引通表示,每位患者的听音感受和社交需求都有其特殊性,即使具有相同听力损失曲线的不同个体,其对助听器的诉求和调试方式也可能完全不同。助听器的参数调配需要和使用者的听力损失情况相匹配,并结合使用者的活动环境、适应能力、无线设备需求等综合选择,第一次调整后,还要有随访服务。“尽管助听器属于医疗器械行业,准入机制比较严格,但后续的销售、售后等却相对比较宽松,助听器对于听障患者,大部分需要验配,但到零售环节大部分忽略了专业验配。”杨引通说,这一点,需要格外重视。文/图 本报记者 陶颖

农业银行宝鸡分行: 引金融“活水”助林麝产业发展

凤县得天独厚的自然环境,是林麝生长繁育的天然良苑,林麝存栏量约占全国人工养麝数量的2/3,位居全国第一,林麝正承载着当地乡村振兴的希望。长期以来,林麝驯养繁殖产业从扩大养殖场、引进优良种源,到优化养殖技术、拓展销售渠道,都受到资金短缺因素制约。农业银行宝鸡分行精准锚定区域特色产业脉络,多次深入凤县林麝养殖基地开展调研,了解养殖户需求,有针对性地为其提供金融支持。针对林麝养殖周期长、前期投入大、抵押物不足等难题,宝鸡农行创新金融服务模式,一方面,引入政策性农业贷款担保机制,100万元以内“见贷即保”,手续简化、放款快速,为林麝产业提供政策“硬支撑”。另一方面,该行今年开办林麝驯养繁殖服务客群“惠农e贷·订单贷”,对经营正常,拥有1年(含)以上林麝驯养繁殖经营从业经验的农户,可发放单户最高300万元惠农贷款,有效解决“融资难”“融资贵”等问题,为养殖户拓宽融资路径,助力林麝产业规模化发展。

家住凤县双石铺镇何家坪村的杨平安,几年前开始从事林麝养殖,却因资金有限,仅能小规模零散养殖,难以进一步发展。农行宝鸡凤县支行了解情况后,迅速为其制定贷款方案,开通绿色通道,发放了50万元农户信用贷款。如今,老杨的养殖场已颇具规模,林麝由原来的10头发展到60头,年收益大幅增长。今年,老杨又多次主动与农行工作人员对接,贷款额度提升到200万元。老杨说,农行的贷款利率低,使用又方便,在他最需要资金支持的时候拉了他一把,真心感谢农行。如今,在金融“活水”的精准滴灌下,凤县林麝产业焕发出新活力。凤县林麝养殖户在各金融机构申请贷款的有400户左右,其中农行贷款户数占60%以上,今年以来,该行累计发放1.8亿元林麝养殖贷款,余额达到1亿元。养殖户收入稳步增长,乡村就业岗位增多,年轻人回乡创业,产业兴旺人民富裕。农行宝鸡分行以金融赋能林麝产业,守护凤县的生态宝藏,助力这片土地向着产业兴旺、生态宜居、生活富裕的美好未来大步迈进。高昭 薛景珊

世界最长！陕煤千万吨级输煤管道全面达产

2024年12月29日14时08分,随着陕煤神渭管运公司中央控制室电子大屏上实时生产数据的最后一下跳跃,该公司年度输送原煤突破1000万吨大关,首次达到设计产能,标志着陕煤神渭输煤管道开创全新的煤炭物流模式,实现煤炭的绿色、低碳、高效运输。据了解,神渭输煤管道年输送原煤1000万吨,全长727公里,是世界最长、中国唯一长距离输煤管道。管道北起神木市,南至渭南市,途经4市18个县(区)、83个乡镇、411个村庄,将榆神矿区优质原煤输送至陕西关中煤化工基地。项目于2020年9月试车成功,2024年4月顺利通过中国石油和化学工业联合会组织的72小时连续运行考核。管道输煤作为新兴行业,主要针对煤炭公、铁路运输“成本及空返率高、过程损耗大、粉尘污染”等问题,作为世界最长、中国唯一千万吨级超长距离绿色高效管道输煤项目的建设运营单位,陕煤神渭管运公司在“零”的区域里踏出一条极具挑战的道路。

点面覆盖 夯实安全保底线

神渭输煤管道以供煤制浆系统、泵输系统、终端脱水系统、煤浆提浓系统、水处理系统、储装运系统“六大系统”为主要工艺,设备11000余台(套)。面对管道运输“点多线长”特点,神渭管运公

司扎实推进双重预防机制和风险分级管控机制,全面启动NOSA 安健环体系建设。组建管道本体应急救援队伍,强化管道故障应急处理能力。利用“云知行”巡护车辆管理

平台、AI智能监控、储煤仓智能防火灭火系统等科技手段,实现“科技保安”。2024年已首次实现部分线路的智能巡检,全年共计巡检管线20余万公里、架空光缆3.5万公里,确保管道安全运行。

抓实抓细 聚焦过程稳生产

针对煤浆固液两相流的流变特性,2024年该公司聚焦生产过程管理,以小时产量为抓手,细化运行负荷调整管理机制,最大程度释放产能,日输送原煤最高可

达3.23万吨,单批次连续稳定运行超过244天,均创历史纪录。将机电设备安全生产治理模式向事前预防模式转型,强化非计划性停车管理,设备完好率高

达99.5%。超前筹划年度大检修,从人员、物资、计划等各方面合理安排检修期工作,提前完成检修工作,保障了生产系统平稳高效运行。



陕煤神渭管运公司中央控制室显示的实时生产数据。

推陈出新 锚定创新谋实效

作为国内首创,该公司探索高效经济运行模式,先后实施简化管道输送流程、改造后端提浓系统、开发离心液再利用等60余项技术提升,开创新型生产组织模式,大幅度降低生产成本,仅2024年直接生产成本降低约30%。攻克长距离、高落差管道输煤

易堵塞、泄漏,煤浆浓度、粒度无法兼顾长距离安全输送和煤化工用户需求等多项重大难题,获得科技成果百余项。《千万吨级超长距离绿色高效管道输煤关键技术及工程应用》荣获中国煤炭工业科学技术奖一等奖,项目成果达到国际领先水平。文/图 谷海棠 任洪 汪琳