



西安市人民体育场全新亮相

市民打卡 畅享运动之乐

1月10日,备受瞩目的西安市人民体育场迎来试运营,这座始建于1952年位于中心城区的综合性体育场馆,以全新的面貌再度融入西安市民的日常生活。

1月12日,记者进行了探访。早上9时,记者一来到现场便看到不少市民。穿过体育场北大门,修葺一新的田径场首先吸引了众人的眼帘,红跑道与绿茵场的“经典配色”,仿佛跳跃的音符奏响运动的旋律。

“这跑道和草坪看起来太棒了,在上面跑步一定很舒服。”市民张晓伟兴奋地说道。旁边的一位老者也不禁点头称赞:“是啊,以前年轻的时候我还在老的操场上跑过,现在的设施可比那时候好多了。”

在田径场旁边,以“大地生长破土而出”为设计灵感的游泳馆,无疑是市民们关注的“顶流”。一群孩子围在游泳馆前,叽叽喳喳地讨论着。“这个游泳馆好漂亮,我好想进去游泳。”“我也是,暑假我要来这儿学游泳。”孩子家长杨双表示,“城区终于有这么好的游泳馆了,孩子们学游泳也方便多了。”

户外健身区的环形健身步道上,不少市民已经开始体验起来。“这个步道设计合理,走起来很舒服,而且两边的风景也不错。”正在散步的市民陈艺笑着说。步道两边器械齐全、布局科学的场地为市民们提供了适应全年龄段和群体的运动选择。

走进全面改造升级的运动馆内,六层空间八业态的布局让参观市民竞相打卡“尝鲜”。在六楼的健身房里,空间宽敞明亮,各类专业健身设备一应俱全,还精心规划出了私教区。

健身爱好者陈东平一边试用着健身器材,一边对身边的朋友说:“这健身房太棒了,设备很新

很全,环境也好,以后我可以天天来锻炼了。”

来到四楼的羽毛球馆,宽敞明亮的场地令人眼前一亮,馆内设置了9块羽毛球场,让众多羽毛球爱好者迫不及待地拿起球拍。“终于有这么好的羽毛球馆了,以前我们打球的地方环境都不太好,这里又宽敞又明亮,还很通风,真是太舒服了。”羽毛球爱好者光子开心地说。

几位年轻人则在乒乓球球台前跃跃欲试:“这里的乒乓球桌看起来很专业啊,有时间了咱一块约着来上几局。”“好久没打乒乓球了,今天可得好好过瘾。”

除了以上场馆,运动馆楼内还设有网球场、台球馆、瑜伽馆等多种运动场馆,丰富多样的选择充分满足了不同市民群体的个性化锻炼需求。

采访中,部分市民也对体育场的未来提出了自己的期望。市民何超表示:“希望体育场以后能多举办一些高规格的赛事,让我们在家门口就能看到精彩的比赛。”另一位市民张应宏说:“希望能多组织一些群众活动,让大家都能参与进来,增强体质的同时也能增进邻里之间的感情。”

记者了解到,未来,西安市人民体育场将从满足市民日益增长的多元化体育需求为出发点,不断提升场馆设施和服务水平。同时,通过吸引更多赛事和活动落地生根,增强市民的参与感与归属感,让这里真正成为市民生活中不可或缺的体育文化汇聚地,推动城市体育事业蓬勃发展。

文/本报记者 石喻涵 实习生 程毅媛
图/本报记者 马昭



西安市人民体育场改造后焕然一新,为市民提供了优质的乒乓球运动场地。

车市价格战激烈 超30家品牌车企变相降价

“厂家现在补贴5000元,相当于降价,加上国家政策性补贴,算下来买一辆新车能便宜2.1万元左右,如果打算买车,1月26日前开票就可以享受到这些政策……”1月12日,西安市莲湖区丰禾路万达广场一层某汽车品牌销售大厅里,看车的市民络绎不绝,销售人员热情地介绍着购车政策。

2025年开年,各大车企纷纷推出了各种降价促销活动,使得汽车市场价格战愈加激烈,直接降价、送现金红包,还有各种补贴政策,优惠幅度基本上都在万元以上。

据不完全统计,已有超过30家车企或品牌加入了这场鏖战。

市民坦言补贴幅度大

今年开局,车市促销力度似乎更大,大多数车企的优惠让利都保持在万元级别的水平。“置换和报废可以二选一,我们想趁现在的购车好政策将燃油车更新为新能源车,相中了一辆6座乘用车,但是车辆宽度不符合在车内休息的需求,即使将最后一排座位放倒,加上后备厢的长度,对于我这种膀大腰圆占地方的人来说,空间也略显狭小,所以只能选5座的车辆。”在万达广场一层零跑汽车销售大厅,50多岁的西安市民何俊发特意带着一个卷尺,测量了车内空间后,现场改变了购车意向。

何俊发说,他看中的6座车售价17万元左右,“以旧换新”政策可以为他省1.5万元,由于车内空间与自己的预期需求存在差异,于是选购了一辆售价16.6万元的车型,算下来按照政策能优惠1.3万元,优惠幅度已经不小了。

在比亚迪新能源汽车销售大

厅,“国补地补全兜底,新春购车超给利”“限时送全车保险至高5000元”红底白字异常醒目,所展示的每一辆新能源汽车旁边,售价、能耗、综合续航里程等参数清晰可见,根据不同车型,销售价格从9.98万元到24.98万元不等。现场看车的市民热情高涨。“9.98万元也太有诱惑力了,政府补贴按1万元算,厂家补贴3000元,参加1月26日前促销活动还有一笔5000元保险补贴,厂家置换补贴3000元,加起来能少掏2.1万元,也就是说,7.88万元咱们家就能拥有一辆自主品牌的新能源汽车。”市民徐敏兴奋地说。

在多家车企扎堆的西安市碑林区永宁门王府井店,各大汽车品牌促销降价实招不断。某品牌油电混合动力汽车售价19.98万元到42.98万元不等,购车者除了能享受国家补贴和置换补贴以外,车企还为购车者补贴4000元。

超30个汽车品牌变相降价

进入2025年1月,不少车企推出的促销举措很有“杀伤力”,其保险赠送和置换补贴锚定了新年车市前所未有的降价幅度。促销活动一经推出,市场反应速度最快,跟进范围最广。从优惠幅度来看,置换补贴、保险补贴、现金红包是常用的手段。大多数自主品牌选择自掏腰包,1月1日起陆续发布“以旧换新”限时兜底措施,吸引消费者下单,以此实现春节前市场销售平稳过渡,稳定1月份销量,营造2025“开门红”。

小鹏汽车近日官宣“兜底放心购”政策,凡是在1月1日至1月31日期间,完成旧车报废并购买小鹏汽车,可享受国补等值积分兜底保障。厂家为该政策期内购车用户提供2024年国补等值的20万积分兜底补贴,适用于多款车,开票时间需在2025年1月1日-31日。值得一提的是,小鹏汽车还推出“限时新春礼包”派送活动,在1月31日前购买相应车型,可以享受限

时10000元减免现金补贴。

理想汽车宣布在今年1月1日至1月31日定购并交付理想汽车的用户,在3月31日前“购车发票所在地未推出地方置换补贴”或“购车发票所在地推出地方置换补贴”,可享受理想汽车给予15000元的现金补贴。

岚图汽车同样也是针对在今年3月31日前“购车发票所在地未推出地方置换补贴”或“购车发票所在地推出置换补贴”,提供每辆车15000元的现金补贴。零跑汽车同样也推出了限时新春礼包派送活动,包括1万元现金红包和888度电卡等。

据不完全统计,市场上已经有超过30个品牌实现变相降价,五菱新能源、奇瑞汽车、吉利、长安马自达、一汽丰田、一汽大众、东风本田、东风标致、东风雪铁龙、上汽通用雪佛兰、哈弗、上汽大众等车企对多款车推出了限时购车优惠。

多措并举加力汽车销售

地补、国补、以旧换新、厂家补贴等,这些变相降价举措,最大的受益者是消费者,但是,对于车企来说,降价带来的成本压力将面临着市场优胜劣汰的挑战,这就需要生产企业通过持续的技术创新、升级产品来满足消费者的需求,同时,面对激烈的市场竞争,通过一系列兜底举措让消费者敢消费、愿消费,从而使车市持续保持活跃。在市场人士看来,当前区域

性的“两新”政策接续和企业出台的兜底条款在很大程度上继续支撑新车市场保持活跃,加之1月8日,国家发展改革委、财政部发布《关于2025年加力扩围实施大规模设备更新和消费品以旧换新政策的通知》,接续推动国内汽车消费的增长,为1月汽车销售推波助力,因此,消费者购车需求也将得以较强释放。

刘哲轩 苗佳妮 本报记者 张维

铁路12306: 已累计发售春运期间车票7574万张

新华社北京1月12日电(记者樊曦)记者从铁路12306科创中心获悉,自2024年12月31日开始发售春运车票以来,至2025年1月12日16时,已累计发售春运期间车票7574万张。

1月11日,12306系统再次经受售票高峰期考验,拒绝经识别认定的异常登录访问请求3982万次,同时,将经识别认定的407万次异常提交订单请求列入慢速队列、295万单异常候补购票请求延迟处理,

系统运行安全平稳。

铁路12306科创中心负责人介绍,从目前车票预售情况看,热门出发城市主要有上海、广州、北京、深圳、杭州、成都、武汉、重庆、南京、西安;热门到达城市主要有北京、广州、武汉、成都、重庆、上海、郑州、长沙、西安、杭州;广州至南宁、广州至武汉、深圳至长沙、苏州至上海、深圳至武汉、广州至重庆、上海至北京、上海至武汉、北京至哈尔滨、广州至长沙等热门区间客流

相对集中。

从余票情况看,1月14日至21日,北京往返呼和浩特、沈阳、太原,上海往返南京、温州、合肥,武汉至上海、广州,长沙、南宁至广州,南昌至上海,郑州至北京等区间尚有余票。1月22日至25日,北京往返上海,上海往返南京,西安往返成都,郑州、太原、呼和浩特、哈尔滨至北京,郑州、南昌、合肥至上海,南宁、武汉、重庆至广州,南昌至深圳,武汉至上海、广州、深圳等区间尚有余票。