

西安银行

畅通“养老金融”血脉 激发“养老服务”活力

近日,西安银行正式上线商业养老金代销业务,成为西北地区首家推出该项业务的城商行,为其养老金融产品矩阵再添一子,更为区域养老金融市场注入了新的动力。

商业养老金业务对促进我国多层次养老保障体系发展具有重要意义。西安银行在陕西省内共设有177家营业网点,覆盖全省各地市,被视为支持地方经济发展的重要金融力量。该行深入贯彻党的二十届三中全会和中央金融工作会议精神,落实《陕西养老金融高质量发展实施方案》具体要求,积极助力应对人口老龄化国家战略的实施。

此次推出商业养老金代销业务,有望进一步提升养老金融服务的覆盖面,丰富养老金融供给,支持老年群体做好养老资金储备和财富规划。

商业养老金属于国家重点推动的养老第三支柱中的创新型商业养老保险产品,将养老规划、资金管理与保险产品相结合,以投资积累养老金为主要功能,为客户提供全生命周期的养老资金稳健管理服务。

其采用“锁定账户+持续账户”的双账户管理模式,锁定养老子账户管理长期养老储备,加速养老金积累,持续养老子账户可在养老储备的同时满足客

户资金支出需求,很好地平衡客户养老保障和支出需要。在领取方式上,客户年满60周岁后可对锁定账户内资金设定定额分期、定期分期等养老金领取方式,充分满足不同群体的养老资金领取需求。

自2023年1月商业养老金试点启动以来,历经两年多的发展,商业养老金试点成绩斐然,其快速增长的背后,得益于国家政策的大力支持和商业养老金产品的

自身优势,也反映出在我国老龄化进程加快的背景下,人民群众对养老金储备的迫切需求。

西安银行此次与国寿养老和太平养老开展合作,代理销售其发行的期限保本型商业养老金产品。该产品兼具稳健性和收益性,客户每笔交费资金持有每满三年进行一次保本核算,确保养老资金投资本金的安全,让投资者安心无忧地进行养老资金储备。

助力养老财富积累,满足养老投资多元需求

践行金融使命担当,养老金融服务持续完善

近年来,西安银行积极深化养老金融市场布局,围绕养老产业金融、养老金融和养老服务金融三大领域持续发力,加大对养老产业及银发经济的信贷支持,不断丰富养老金融产品与服务供给,全面提升适老金融服务质效。2024年,该行在新华网金融中心发起的养老金融品牌案例评选中,荣获“2024年金融机构养老金融杰出品牌”奖;并在第二届西安国际养老产业博览会上获评“优秀参展商”。

2025年,西安银行进一步强化对养老产业的融资支持,给予相关产业贷款利率优惠。在养老金融产品方面不断丰富产品品类,涵盖商业养老金、商业养老年金保险、养老目标基金等多类型,全面满足客户资产规划、养老储备、财富增值、风险保障与传承等多维度需求。

此外,西安银行针对老年客群积极拓展金融服务场景,如聚焦生活消费高频场景推出社保卡惠民活动,联合高校及公证机构开展“公证护航,养老无忧——金

融+公证便民服务进社区”活动,为退休教职工、独居老人及有财产分配需求人群提供一站式服务。通过持续推动养老金融进社区活动,该行不断延伸服务触角,加强金融知识普及,切实提升老年人的金融获得感和安全感。

展望未来,西安银行将始终坚守金融工作的初心使命,秉持金融为民的宗旨,聚焦不同客户群体持续优化养老金融产品和服务,积极践行金融机构的社会责任,助力国家养老事业高质量发展。

与银发相知更近
携芳华相伴更远

